



Michael Richter Internationale Marketing- und Vertriebsberatung



Hauptstrasse 27, 88422 Seekirch

Marketing = <http://www.marketing-und-vertrieb-international.com/>
Ländererfahrungen = <http://www.internationales-marketingkonzept.de/>
[email:michael.richter@marketing-und-vertrieb-international.de](mailto:michael.richter@marketing-und-vertrieb-international.de)

Fon: +49(0)7582-933371 - Fax: +49(0)7582-933372

Mobil: +49 (0)171-502380

Tabellarischer Lebenslauf

Persönliche Daten

26. Mai 1948 - Geburtstag
Status - verheiratet, 4 Kinder
Nationalität - Deutsch
Führerschein - Klasse II, seit 1968

Ausbildung

1954 - 1958 - Grundschule, Düsseldorf
1959 - 1963 - Gymnasium, Düsseldorf
1963 - 1965 - Handelsschule, Düsseldorf
1965 - 1968 - Berufsschule, Hilden
1968 - 1969 - Militärdienst

Weiterbildung

1973 - 1975 - 4 Semester Betriebswirtschaftslehre, Verwaltungs- und Wirtschaftsakademie, Düsseldorf. **Prüfung 1993** - nach ergänzendem Teilzeitstudium: 'Strategische Planung im Klein- und Mittelbetrieb'

Seminare

1979 (Thyssen AG) - 'Strategie und Taktik im Vertrieb von Investitionsgütern und Vorprodukten, Teil I'
1979 - dto., 'Teil II'
1979 (VDI) - 'Bauen im Ausland'
1979 (Institut Hohenstein) - 'FIDIC-Bauvertragsbedingungen' (weltweit)
1980 (Thyssen AG) - 'Kooperative Führung I'
1980 (Institut Hohenstein) - 'FIDIC - Claims und Claims-Praxis'
1983 (Thyssen AG) - 'Kooperative Führung II'
1983 (dto.) - 'Intensivtraining English'
1987 (Neue Betriebswirtschaft) - Vertragsgestaltung im Auslandsgeschäft
seit 1990 - verschiedene länderbezogene Veranstaltungen und Seminare, Mitwirkung an Podiumsdiskussionen, usw.

Sprachkenntnisse

1968 - Fremdsprachenkorrespondent 'Englisch'
1972 - dto., 'Französisch'
(später trainiert während weltweiter Reisen)

Berufliche Stationen

1965 - 1968 - Lehre als Industriekaufmann, Wiederhold-Werke, Hilden
1969 - 1971 - Exportsachbearbeiter, Zweihorn-Werk, Hilden.
ges. Erfahrung: Erste Erfahrungen im internationalen Vertrieb
1971 - 1973 - Exportsachbearbeiter, Losen-

hausen-Werk, Düsseldorf.

ges. Erfahrung: Alleinverantw. Bearbeitung aller Exportangelegenheiten, ab 1.10.1972 kommissarischer Länderverkaufsleiter für die romanischen Gebiete in Europa und Nordafrika. Erste Schritte zur Marktanalyse und Entwicklung von Vertriebsstrategien

1973 - 1976 - Exportsachbearbeiter, Salzgitter Stahl GmbH, Düsseldorf

ges. Erfahrung: Verbreiterung der generellen Exportkenntnisse und Behandlung aller Fragen bezgl. komplexer schlüsselfertiger Industrieanlagen, Projektmanagement, weitere Länderkenntnisse

1976 - 1979 - Gruppenleiter und stellv. Exportleiter, Gebrüder Uhl GmbH & Co. KG, Vogt bei Ravensburg.

ges. Erfahrung: Größere Verantwortung durch die Gruppenleitung plus Alleinverantwortung für das außereuropäische Ausland

1979 - 1983 - Abteilungsleitung: Thyssen Rheinstahl Technik GmbH, Düsseldorf, HV + Prokura

ges. Erfahrung: Gesamtverantwortung für die Abteilung 'Construction Systems' und weltweite Verhandlungen, u. a. Libyen, Nigeria, China, Saudi-Arabien, usw. Projektmanagement-Verantwortung

1984 - 1986 - Unabhängiger Exportberater in Baden-Württemberg, parallel: Verkaufsleiter, ISC GmbH, Darmstadt

1986 - 1989 - Exportleiter, RAFI GmbH & Co., Ravensburg.

ges. Erfahrung: Strategische Marktentwicklung (Planung und Akquisition) für 55 Länder, Harmonisierung der weltweiten Vertreterverträge, Exportsteigerung um ca. 15 %

1989 - 1990 - Vertriebsleiter, DORMA-Glas GmbH, Bad Salzuflen.

ges. Erfahrung: Konzeption der weltweiten Vertriebsaktivitäten und Weiterentwicklung der Märkte, sowie Verantwortung für den Vertrieb einer Tochtergesellschaft, Steigerung des Vertriebsserfolges zum ca. 17 %

1990 - 1991 - Gesamt-Vertriebsleitung, HAPRI-Werk, Hamburg.

ges. Erfahrung: - Konzeption der weltweiten Vertriebsaktivitäten und erste Erfolge bei der Umsetzung

seit 1991

- Selbständiger Vertriebs- und Marketing-Berater in Baden-Württemberg. Vielfältige Erfahrungen mit KMU in Deutschland, Holland, Türkei, Spanien, Dubai, usw.
- **Spezialität:** Strategische Vertriebsentwicklung, Training und Coaching
- Zusammenarbeit und Vorträge mit/bei verschiedenen Steinbeis-Zentren, Fraunhofer-Zentren bzw. Landesgruppen des 'Rationalisierungskuratorium der deutschen Wirtschaft'
- Akkreditiert als Berater für die Europäische Union (KMU/TACIS/PHARE), Weltbank und Asiatische Entwicklungsbank
- Beratung einer holländischen Regierungsinstitution und fünf türkischer Unternehmen über die EXIMBANK/ Istanbul, im Auftrag der Weltbank

Weitere Aktivitäten - seit 1984

- verschiedene Vortragsveranstaltungen - 'Weltweiter Vertrieb und Marketing' bei:
- Berufsakademien und IHKn in Baden-Württemberg
- Carl-Duisberg-Gesellschaft, Köln
- Vorträge/Seminare bei Weiterbildungsveranstaltungen der IHKn, Berufsakademien und auch in Brasilien, sowie Begleitung der Erarbeitung und Bewertung verschiedener Diplomarbeiten von Studenten der BA'n.
- Vorträge in der Türkei und Brasilien

Bereiste Länder:

- **Europa:** ganz Westeuropa, CR, SR, Jugoslawien, Ungarn, Türkei
- **Amerika's:** USA, Brasilien
- **Afrika/Arabien:** Tunesien, Ägypten, Libanon, Algerien, Nigeria, Libyen, Iran, Irak, Jordanien, Syrien, Saudi-Arabien, Kuwait, alle VAE
- **Fernost:** Indien, Südkorea, Hongkong, Singapur, Taiwan, Japan, Thailand, Malaysia, Philippinen, China
- **Australien:** verschiedene Landesteile

Bankverbindung:
auf Anfrage

Steuernummer
DE 144037371

Firmeninhaber
Michael Richter

Gerichtsstand
Registriert bei der
IHK Ulm

Mitglied:

'Christen im Beruf'
Akkreditiert:
TACIS/ PHARE-Programme,
Berater Nr.505, DG XXIII,
EU-Brüssel, speziell KMU