



# Michael Richter Internationale Marketing- und Vertriebsberatung



Hauptstrasse 27, 88422 Seekirch

Marketing = <http://www.marketing-und-vertrieb-international.com/>  
Ländererfahrungen = <http://www.internationales-marketingkonzept.de/>  
[email:michael.richter@marketing-und-vertrieb-international.de](mailto:michael.richter@marketing-und-vertrieb-international.de)

Fon: +49(0)7582-933371 - Fax: +49(0)7582-933372

Mobil: +49 (0)171-502380

## Tabellarischer Lebenslauf

### Persönliche Daten

**26. Mai 1948** - Geburtstag  
Status - verheiratet, 4 Kinder  
Nationalität - Deutsch  
Führerschein - Klasse II, seit 1968

### Ausbildung

**1954 - 1958** - Grundschule, Düsseldorf  
**1959 - 1963** - Gymnasium, Düsseldorf  
**1963 - 1965** - Handelsschule, Düsseldorf  
**1965 - 1968** - Berufsschule, Hilden  
**1968 - 1969** - Militärdienst

### Weiterbildung

**1973 - 1975** - 4 Semester Betriebswirtschaftslehre, Verwaltungs- und Wirtschaftsakademie, Düsseldorf. **Prüfung 1993** - nach ergänzendem Teilzeitstudium: 'Strategische Planung im Klein- und Mittelbetrieb'

### Seminare

**1979** (Thyssen AG) - 'Strategie und Taktik im Vertrieb von Investitionsgütern und Vorprodukten, Teil I'  
**1979** - dto., 'Teil II'  
**1979** (VDI) - 'Bauen im Ausland'  
**1979** (Institut Hohenstein) - 'FIDIC-Bauvertragsbedingungen' (weltweit)  
**1980** (Thyssen AG) - 'Kooperative Führung I'  
**1980** (Institut Hohenstein) - 'FIDIC - Claims und Claims-Praxis'  
**1983** (Thyssen AG) - 'Kooperative Führung II'  
**1983** (dto.) - 'Intensivtraining English'  
**1987** (Neue Betriebswirtschaft) - Vertragsgestaltung im Auslandsgeschäft  
**seit 1990** - verschiedene länderbezogene Veranstaltungen und Seminare, Mitwirkung an Podiumsdiskussionen, usw.

### Sprachkenntnisse

**1968** - Fremdsprachenkorrespondent 'Englisch'  
**1972** - dto., 'Französisch'  
(später trainiert während weltweiter Reisen)

### Berufliche Stationen

**1965 - 1968** - Lehre als Industriekaufmann, Wiederhold-Werke, Hilden  
**1969 - 1971** - Exportsachbearbeiter, Zweihorn-Werk, Hilden.  
**ges. Erfahrung:** Erste Erfahrungen im internationalen Vertrieb  
**1971 - 1973** - Exportsachbearbeiter, Losen-

hausen-Werk, Düsseldorf.

**ges. Erfahrung:** Alleinverantw. Bearbeitung aller Exportangelegenheiten, ab 1.10.1972 kommissarischer Länderverkaufsleiter für die romanischen Gebiete in Europa und Nordafrika. Erste Schritte zur Marktanalyse und Entwicklung von Vertriebsstrategien

**1973 - 1976** - Exportsachbearbeiter, Salzgitter Stahl GmbH, Düsseldorf

**ges. Erfahrung:** Verbreiterung der generellen Exportkenntnisse und Behandlung aller Fragen bezgl. komplexer schlüsselfertiger Industrieanlagen, Projektmanagement, weitere Länderkenntnisse

**1976 - 1979** - Gruppenleiter und stellv. Exportleiter, Gebrüder Uhl GmbH & Co. KG, Vogt bei Ravensburg.

**ges. Erfahrung:** Größere Verantwortung durch die Gruppenleitung plus Alleinverantwortung für das außereuropäische Ausland

**1979 - 1983** - Abteilungsleitung: Thyssen Rheinstahl Technik GmbH, Düsseldorf, HV + Prokura

**ges. Erfahrung:** Gesamtverantwortung für die Abteilung 'Construction Systems' und weltweite Verhandlungen, u. a. Libyen, Nigeria, China, Saudi-Arabien, usw. Projektmanagement-Verantwortung

**1984 - 1986** - Unabhängiger Exportberater in Baden-Württemberg, parallel: Verkaufsleiter, ISC GmbH, Darmstadt

**1986 - 1989** - Exportleiter, RAFI GmbH & Co., Ravensburg.

**ges. Erfahrung:** Strategische Marktentwicklung (Planung und Akquisition) für 55 Länder, Harmonisierung der weltweiten Vertreterverträge, Exportsteigerung um ca. 15 %

**1989 - 1990** - Vertriebsleiter, DORMA-Glas GmbH, Bad Salzuflen.

**ges. Erfahrung:** Konzeption der weltweiten Vertriebsaktivitäten und Weiterentwicklung der Märkte, sowie Verantwortung für den Vertrieb einer Tochtergesellschaft, Steigerung des Vertriebsserfolges zum ca. 17 %

**1990 - 1991** - Gesamt-Vertriebsleitung, HAPRI-Werk, Hamburg.

**ges. Erfahrung:** - Konzeption der weltweiten Vertriebsaktivitäten und erste Erfolge bei der Umsetzung

### seit 1991

- Selbständiger Vertriebs- und Marketing-Berater in Baden-Württemberg. Vielfältige Erfahrungen mit KMU in Deutschland, Holland, Türkei, Spanien, Dubai, usw.
- **Spezialität:** Strategische Vertriebsentwicklung, Training und Coaching
- Zusammenarbeit und Vorträge mit/bei verschiedenen Steinbeis-Zentren, Fraunhofer-Zentren bzw. Landesgruppen des 'Rationalisierungskuratorium der deutschen Wirtschaft'
- Akkreditiert als Berater für die Europäische Union (KMU/TACIS/PHARE), Weltbank und Asiatische Entwicklungsbank
- Beratung einer holländischen Regierungsinstitution und fünf türkischer Unternehmen über die EXIMBANK/ Istanbul, im Auftrag der Weltbank

### Weitere Aktivitäten - seit 1984

- verschiedene Vortragsveranstaltungen - 'Weltweiter Vertrieb und Marketing' bei:
- Berufsakademien und IHKn in Baden-Württemberg
- Carl-Duisberg-Gesellschaft, Köln
- Vorträge/Seminare bei Weiterbildungsveranstaltungen der IHKn, Berufsakademien und auch in Brasilien, sowie Begleitung der Erarbeitung und Bewertung verschiedener Diplomarbeiten von Studenten der BA'n.
- Vorträge in der Türkei und Brasilien

### Bereiste Länder:

- **Europa:** ganz Westeuropa, CR, SR, Jugoslawien, Ungarn, Türkei
- **Amerika's:** USA, Brasilien
- **Afrika/Arabien:** Tunesien, Ägypten, Libanon, Algerien, Nigeria, Libyen, Iran, Irak, Jordanien, Syrien, Saudi-Arabien, Kuwait, alle VAE
- **Fernost:** Indien, Südkorea, Hongkong, Singapur, Taiwan, Japan, Thailand, Malaysia, Philippinen, China
- **Australien:** verschiedene Landesteile

Bankverbindung:  
auf Anfrage

Steuernummer  
DE 144037371

Firmeninhaber  
Michael Richter

Gerichtsstand  
Registriert bei der  
IHK Ulm

Mitglied:

'Christen im Beruf'  
Akkreditiert:  
TACIS/ PHARE-Programme,  
Berater Nr.505, DG XXIII,  
EU-Brüssel, speziell KMU